

<b>BRANCHE BANK</b>	<b>B-PROFIL</b>	<b>AUFGABEN SERIE 1</b>
<b>BERUFSPRAKTISCHE SITUATIONEN UND FÄLLE</b>		

NAME/VORNAME DES KANDIDATEN: \_\_\_\_\_

KANDIDATENNUMMER: \_\_\_\_\_

LEHRBETRIEB: \_\_\_\_\_

PRÜFUNGSORT: \_\_\_\_\_

**Bitte beachten Sie folgendes:**

1. Die schriftliche Prüfung besteht aus berufspraktischen Situationen und Fällen des täglichen Bankgeschäfts.

Aufgaben / Fragen	Mögliche Punkte	Erreichte Punkte	Note
<b>Total Punkte</b>	<b>100</b>		

2. Setzen Sie auf diesem Blatt Ihren Namen/ Vornamen, die Kandidatennummer, den Lehrbetrieb sowie den Prüfungsort in den entsprechenden Zeilen ein.
3. Überzeugen Sie sich, ob vorliegender Aufgabensatz (Aufgaben 1 – 32, Seiten 1 – 35) vollständig ist.
4. Lesen Sie die Fragen genau durch, bevor Sie mit der Beantwortung beginnen.
5. Damit Ihre Rechenresultate bewertbar sind, müssen Sie Ihren Lösungsweg darstellen.
6. Sie können die Aufgaben in beliebiger Reihenfolge lösen.
7. Sie dürfen als Hilfsmittel nur den Taschenrechner einsetzen.
8. Schreiben Sie Ihre Antworten in vollständigen Sätzen, wenn dies verlangt ist.
9. Werden bei einer Aufgabe mehrere Lösungen verlangt, so zählen die Antworten nach ihrer Reihenfolge. Weitere zusätzliche Lösungen werden nicht berücksichtigt (keine so genannte „Auswahlsendung“).
10. Prüfungszeit: 120 Minuten

WIR WÜNSCHEN IHNEN VIEL ERFOLG!

Visum Experten

\_\_\_\_\_ AA

\_\_\_\_\_ AB

\_\_\_\_\_ BA

\_\_\_\_\_ BB

Punkte

**1. Gesetze und Vorschriften**  
 Leistungsziel 1.7.1.1 (K2)

**4 Punkte**

Das Bankwesen in der Schweiz ist durch verschiedene Gesetze geregelt.

**a) Ergänzen Sie folgende Tabelle mit dem Namen des entsprechenden Gesetzes.**

**4 x ½ Punkt**

<b>Regelung</b>	<b>Gesetzbuch</b>
Vorschriften zur erforderlichen Liquidität und zu den notwendigen Eigenmitteln der Banken.	
Regelungen zur Organisation und Leitung von Anlagefonds zum Schutz der Anlegerinnen und Anleger.	
Regelung der Pflichten für verschiedene Finanzintermediäre, um zu verhindern, dass Gelder aus kriminellen Kanälen in den Wirtschaftskreislauf integriert werden.	
Regelungen über den berufsmässigen Handel mit Effekten. Alle Kundinnen und Kunden sollen gleich behandelt und die einzelnen Geschäfte transparent abgewickelt werden.	

Erreichte  
 Punktezahl

Punkte

Die Eidgenössische Finanzmarktaufsicht FINMA ist in der Schweiz die staatliche Aufsichtsbehörde für den Finanzmarkt.

**b) Welche vier der folgenden acht Tätigkeiten zählen zum Aufgabenkatalog der FINMA? Notieren Sie die Nummern der vier korrekten Aussagen.**

**4 x ½ Punkt**

1. vertritt die Interessen der Schweizer Banken gegenüber den Behörden
2. ist zuständig für die Erteilung der Bankenlizenz
3. erstellt für die Banken Rechnungsprüfungs- und Revisionsberichte
4. überwacht die Einhaltung von Liquiditäts- und Eigenmittelvorschriften
5. ist zuständig für die Sanierung oder Liquidation von Banken
6. führt die Geld- und Währungspolitik der Schweiz
7. spricht bei Bedarf Sanktionen gegen Banken aus
8. wählt das Direktorium der Schweizerischen Nationalbank SNB

**2. Gemeinschaftswerke der Schweizer Banken**

**2 Punkte**

Leistungsziel 1.7.3.3 (K1)

Die Schweizer Banken zentralisieren aus Effizienz- und Effektivitätsgründen verschiedene Tätigkeiten in Gemeinschaftswerken, beispielsweise in der SIX Group AG.

**Nennen Sie vier wichtige Aufgabenbereiche respektive Tätigkeiten, welche die SIX Group AG für die Banken in der Schweiz abdeckt.**

**4 x ½ Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**3. Aufgaben und Instrumente der SNB**  
Leistungsziel 3.1.6.5 (K2)

**2 Punkte**

Der folgende Chart zeigt den Verlauf eines Währungspaares sowie einer Intervention der SNB.



a) In welcher Form und mit welcher Absicht hat die SNB diese Intervention durchgeführt?

2 x ½ Punkt

Form

Absicht

b) Welche in der Bundesverfassung verankerte Hauptaufgabe hat die Schweizerische Nationalbank in diesem Zusammenhang erfüllt?

1 Punkt

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**4. Kontoauszüge erklären**  
Leistungsziel 3.3.1.2 (K2)

**3 Punkte**

Am 5. Januar 2013 hat die Import AG einen Kontoauszug Ihrer Bank erhalten. Herr Julius Porter, Sachbearbeiter der Import AG, hat diesen genau studiert und stellt dazu ein paar Überlegungen an. Beantworten Sie folgende Fragen.

**a) Aus welcher buchhalterischen Sicht wird ein Kontoauszug erstellt?**

**1 Punkt**

**b) Umschreiben Sie, was ein „Kreditorenkontokorrent“ bedeutet?**

**1 Punkt**

**c) Was bezweckt die Verrechnungssteuer?**

**1 Punkt**

**Erreichte  
Punktezahl**

Punkte

**5. Gliederung der Kunden- / Anspruchsgruppen**

**5 Punkte**

Leistungsziel 1.1.2.3 (K4)

Als Assistent der Geschäftsleitung der Schweizer Bank machen Sie sich Gedanken über die Gliederung von verschiedenen Kundengruppen. Bis jetzt hat die Schweizer Bank ihre Kunden nach der Grösse ihres Vermögens gegliedert.

- a) **Was ist der Nutzen bzw. das Risiko bei der Gliederung der Kunden nach dem Umfang ihres Vermögens? Ergänzen Sie die Tabelle mit je einem Nutzen und einem Risiko.**

**2 x 1 Punkt**

Nutzen	Risiko

- b) **Neben der Gliederung nach Vermögensgrösse können die Kunden auch nach anderen Gesichtspunkten gegliedert werden. Nennen Sie zwei weitere mögliche Kriterien.**

**2 x ½ Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

Ausser den Kunden existieren noch weitere Anspruchsgruppen.

c) Ergänzen Sie die Tabelle zu den Erwartungen der Anspruchsgruppen.

4 x ½ Punkt

Anspruchsgruppe	Ansprüche an das Unternehmen
	Faires Wettbewerbsverhalten
Fremdkapitalgeber (Obligationär)	
Staat	
Mitarbeitende	

6. **Kontosortiment**

2 Punkte

Leistungsziel 1.7.4.1 (K1)

Enea Balmelli (8) hat von seinem Grossvater CHF 3'000.-- erhalten. Der Vater von Enea möchte für seinen Sohn ein Konto eröffnen.

a) Welche Kontoart empfehlen Sie Herrn Balmelli für seinen Sohn?

½ Punkt

Erreichte  
 Punktezahl

Punkte

b) Welche Vorteile besitzt das von Ihnen empfohlene Konto? Nennen Sie drei.

3 x ½ Punkt

**7. Vorsorge**

**2 Punkte**

Leistungsziel 1.7.4.5 (K2)

Herr Giotto hat sich mit einem Spezialgeschäft für orientalische Kunst selbstständig gemacht. Er hat sich bis anhin nicht mit dem Thema Altersvorsorge auseinandergesetzt. Heute hat er mit Ihnen einen Termin vereinbart, um sich über dieses Thema zu informieren. Im Verlauf des Gesprächs empfehlen Sie dem Kunden unter anderem, ein Vorsorgekonto der Säule 3a.

a) Welche Merkmale sprechen für dieses Produkt? Nennen Sie zwei.

2 x ½ Punkt

Herr Giotto ist sehr interessiert an diesem Konto und fragt, ob er einen Betrag von CHF 50'000.-- als Grundstock einzahlen kann.

b) Was antworten Sie Herrn Giotto? Begründen Sie Ihre Antwort.

1 Punkt

Erreichte  
Punktezahl



Punkte

**8. Zahlungsmittel und Ablauf Zahlung, Online-Banking** **4 Punkte**  
Leistungsziele 1.7.5.2 (K2), 1.7.6.1 (K2)

Herr Giotto besitzt bei Ihrer Bank bereits ein Privatkonto sowie eine Maestrokarte. Nachdem er verschiedene Artikel über den Missbrauch von Maestrokarten gelesen hat, teilt er Ihnen seine Besorgnis mit und möchte wissen, wie er sich am besten gegen Missbrauch schützen kann.

**a) Nennen Sie Herrn Giotto zwei wichtige Massnahmen, wie er den Missbrauch der Maestrokarte verhindern kann.**

**2 x ½ Punkt**

Herr Giotto plant ungefähr zwei Mal im Jahr einen längeren Aufenthalt in seiner Heimatstadt in Sizilien.

**b) Nennen Sie Herrn Giotto neben der Maestrokarte zwei weitere Möglichkeiten, wie er dort bargeldlos bezahlen kann.**

**2 x ½ Punkt**

Herr Giotto muss sich auch während seinen Auslandsaufenthalten um seine geschäftlichen Angelegenheiten kümmern und braucht daher Zugang zu seinen Konten. Sie empfehlen dem Kunden das Online-Banking.

**c) Empfehlen Sie dem Kunden vier Dienstleistungen aus dem Online-Banking, die ihm einen direkten Nutzen bringen.**

**4 x ½ Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**9. Das Zahlungssystem des Lehrbetriebes erklären** **3 Punkte**  
Leistungsziel 3.3.1.1 (K2)

Die Schweizer Bank hat Renovationsarbeiten in der Schalterhalle ausführen lassen. Die Bauleitung schickt Ihnen die Rechnungen zur Bezahlung. Sie arbeiten in der Abteilung Buchhaltung und sind für die Begleichung der Kreditorenrechnungen zuständig.

**a) Nennen Sie vier Angaben, die Sie auf der Rechnung kontrollieren.**

**4 x ½ Punkt**

Sie haben festgestellt, dass auf einer Rechnung der Eingangsstempel fehlt.

**b) Hat der fehlende Eingangsstempel einen Einfluss auf die Zahlungsfrist der Rechnung? Begründen Sie Ihre Antwort in einem vollständigen Satz.**

**1 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**10. Abwicklung von Basisdienstleistungen** **2 Punkte**  
Leistungsziel 1.7.4.6 (K2, K3)

Sie leiten das Team der Schaltermitarbeitenden Ihrer Bank. Heute ist der erste Arbeitstag der neuen Mitarbeiterin Frau Rossi. Sie haben die Aufgabe, Frau Rossi einzuarbeiten.

a) **Erklären Sie Frau Rossi, wie ein Neukunde identifiziert werden muss.**

**1 Punkt**

b) **Frau Rossi möchte genau wissen, welche Dokumente Neukunden bei der Kontoeröffnung unterzeichnen müssen. Nennen Sie zwei Dokumente.**

**2 x ½ Punkt**

**11. Finanzielle Auswirkungen von Grundpfandkrediten berechnen (Privatkunden) / Unterlagen im Kreditgeschäft erstellen** **5 Punkte**  
Leistungsziele 1.7.7.4 (K3) / 1.7.9.8 (K2)

Sie arbeiten für die Schweizer Bank. Herr Keller, 43-jährig, Biochemiker, kinderlos und langjähriger Kunde, möchte in Neuhausen ein Haus erwerben. Herr Keller wendet sich mit seinem Wunsch an Sie.

a) **Nennen Sie zwei Unterlagen, die der Kunde bereits bei der Kreditanfrage mitbringen muss.**

**2 x ½ Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

Das Haus ist zum Preis von CHF 620'000.-- ausgeschrieben. Herr Keller möchte zusätzlich weitere CHF 280'000.-- in Renovations- und Umbauarbeiten investieren. Von diesen CHF 280'000.-- sind 50 % wertvermehrend.

- b) Erstellen Sie unter Berücksichtigung der unten erwähnten Angaben den Finanzierungsplan und die Tragbarkeitsberechnung für Herrn Keller.

Angaben zu Einkommens- und Vermögenslage	
Bruttoeinkommen Herr Keller	CHF 150'000.--
Aktuelles Vermögen in Konto-/Wertschriftenform	CHF 300'000.--
Pensionskassenguthaben	CHF 400'000.--
Aktuelles Guthaben Vorsorgekonto 3a	CHF 80'000.--

Kalkulatorischer Zinssatz 5 % pro Jahr  
20 % eigene Mittel vereinbart

6 x ½ Punkt

Finanzierungsplan:

Tragbarkeitsberechnung:

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

Für die benötigten Eigenmittel, den Bankfinanzierungsplan und die Renovations- und Umbauarbeiten möchte Herr Keller nur  $\frac{3}{4}$  von seinem Vermögen in Konto-/Wertschriftenform bar einbringen.

- c) **Erklären Sie die steuerlichen Auswirkungen, wenn Herr Keller das fehlende Eigenkapital aus dem Vorsorgekonto 3a bezieht.**

**1 Punkt**

**12. Markt beschreiben**

**6 Punkte**

Leistungsziel 3.3.6.1 (K3), 3.1.6.5 (K2)

Aufgrund der aktuellen Zinssituation ist die Nachfrage nach Hypotheken in den letzten Monaten und Jahren massiv gestiegen.

- a) **Für die Schweizer Banken stellen sich in diesem Zusammenhang verschiedene Herausforderungen. Ergänzen Sie folgende Tabelle, indem Sie eine Beschreibung zu den erwähnten vier Herausforderungen erstellen, wie sich die Situation für die Schweizer Banken darstellt.**

**4 x 1 Punkt**

<b>Herausforderung</b>	<b>Beschreibung</b>
<b>Eigenmittel der Banken</b>	
<b>Refinanzierung</b>	
<b>Kreditvergabe-politik</b>	
<b>Laufzeiten der Kredite</b>	

**Erreichte Punktezahl**

Punkte

Die Schweizerische Nationalbank beschliesst, eine restriktivere Geldpolitik zu betreiben.

- b) **Nennen Sie zwei Instrumente, welche die Schweizerische Nationalbank aktiv einsetzt, um die Geldmenge zu steuern.**

**2 x ½ Punkt**

- c) **Welche Folge hat es für den Hypothekarmarkt, wenn die Schweizerische Nationalbank eine restriktivere Geldpolitik verfolgt?**

**1 Punkt**

**13. Lombardkredit berechnen**  
 Leistungsziel 1.7.7.5 (K3)

**2 Punkte**

Ihre Kundin Hanna Siebenthal wünscht eine Lombardkreditlimite in CHF. Sie verfügt über das folgende Depot bei Ihrer Bank.

- a) **Setzen Sie die Belehnungssätze und Werte ein.**

**2 x ½ Punkt**

Titel	Kurswert	Belehnungssatz	Belehnungswert in CHF
Nestlé	82'000.--		
Todesfallrisikopolice ZÜRICH Versicherungsleistung CHF 200'000.--	1		

Erreichte  
 Punktezahl

Punkte

- b) Beschreiben Sie einen Grund, weshalb sich der Belehnungssatz einer Nestlé-Aktie von dem einer Todesfallrisikopolice ZÜRICH unterscheidet.

1 Punkt

14. Konsumkredit und Konsumgüterleasing vergleichen

2 Punkte

Leistungsziel 1.7.7.6 (K4)

Ihr Kunde, Hans Keller, möchte sich von Ihnen beraten lassen. Seit langem hat er den Wunsch, einen Sportwagen zu erwerben. Leider verfügt er nicht über die nötigen baren Mittel von ca. CHF 60'000.--.

Sie erläutern ihm zwei Finanzierungsmöglichkeiten, nämlich das Konsumgüterleasing und den Konsumkredit.

- a) Ergänzen Sie die folgende Tabelle.

2 x ½ Punkt

	Konsumgüterleasing	Konsumkredit
Eigentümer		
Gesetzliche Grundlage		

- b) Beschreiben Sie das Konsumgüterleasing, indem Sie einen Vorteil und einen Nachteil im Vergleich zum Konsumkredit aufzeigen.

2 x ½ Punkt

Vorteil

Nachteil

Erreichte  
 Punktezahl

Punkte

**15. Bürgschaftskredite erklären**  
Leistungsziel 1.7.8.5 (K2)

**2 Punkte**

Als Bürge bei einer Bankfinanzierung können natürliche und juristische Personen auftreten.

- a) **Welche gesetzlichen Anforderungen an den Bürgen müssen erfüllt sein? Ergänzen Sie die folgende Tabelle.**

**2 x 1/2 Punkt**

Natürliche Person	Juristische Person

- b) **Welche Anforderungen stellt die Bank an den Bürgen? Beschreiben Sie zwei davon.**

**2 x 1/2 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl



Punkte

**16. Gewährung eines ungedeckten Kredits erklären** **2 Punkte**  
 Leistungsziel 1.7.8.7 (K2)

Sie haben die Bilanz Ihres Kunden, der Dentax AG, sorgfältig geprüft und einen ungedeckten Kredit über CHF 300'000.- bewilligt.

**Nennen Sie neben dem genannten Beispiel zwei weitere wichtige Vertragsklauseln/ Sicherungsklauseln, die Sie in den Kreditvertrag einbauen können, und beschreiben Sie diese in Stichworten.**

4 x 1/2 Punkt

Vertragsklausel	Beschreibung
Ausschliesslichkeitsklausel	Kreditnehmer muss den gesamten oder massgeblichen Bankverkehr über die kreditgebende Bank abwickeln

Erreichte  
 Punktezahl

Punkte

**17. Instrumente zur Überwachung von Krediten aufzeigen** **3 Punkte**  
Leistungsziel 1.7.9.12 (K3)

Sie haben Ihrem Kunden, einem kleineren Handwerksbetrieb, einen Kredit gegen entsprechende Sicherheiten gewährt. Die Überwachung der Kreditwürdigkeit und der Kreditfähigkeit spielen dabei eine wichtige Rolle.

**Ergänzen Sie folgende Tabelle mit Aspekten der Kreditfähigkeit und Kreditwürdigkeit oder den dazu gehörenden Tätigkeiten bei der Überwachung.**

**3 x 1 Punkt**

<b>Aspekte der Kreditwürdigkeit und der Kreditfähigkeit</b>	<b>Tätigkeit bei der Überwachung</b>
<b>Bonität des Kunden</b>	
	<b>Regelmässige Schatzung (Grundpfand), Prüfen der Werte (Faustpfand), Debitorenliste, Bürgschaften überprüfen</b>
<b>Zahlungsmoral</b>	

**18. Belehnungssatz anwenden** **2 Punkte**  
Leistungsziel 1.7.9.15 (K3)

Herr Hess, ein Konservenfabrikant und Kunde Ihrer Bank, will eine Gewerbeliegenschaft bauen. Die Anlagekosten werden auf CHF 900'000.-- geschätzt und sind plausibel.

**a) Wie viel Eigenmittel muss Herr Hess einbringen?**

**½ Punkt**

**Erreichte  
Punktezahl**

Punkte

Herr Hess ist empört und meint, beim Kauf seiner Eigentumswohnung vor zwei Jahren habe die Bank weniger Eigenmittel gefordert.

- b) Erklären Sie in Stichworten drei mögliche Gründe für die unterschiedlichen Belehnungssätze.**

**3 x ½ Punkt**

**19. Leistungswirtschaftliche Ziele kennen**

**6 Punkte**

Leistungsziele 1.4.1.3 (K2)

Es gehört zur Führung eines Betriebs, mit verschiedenen Unternehmenszielen zu arbeiten. Dabei kann es vorkommen, dass Zielkonflikte entstehen.

- a) Ein Zielkonflikt kann zwischen den Zielen des Unternehmens und den Zielen der Anspruchsgruppen entstehen. Erklären Sie anhand eines Beispiels wie ein solcher Zielkonflikt entstehen kann.**

**1 Punkt**

Erreichte  
Punktzahl

Punkte

Äussere Einflüsse können verhindern, dass Unternehmensziele erreicht werden können.

- b) Ergänzen Sie die folgende Tabelle mit möglichen äusseren Einflüssen auf die Unternehmensziele.**

**3 x 1 Punkt**

<b>Unternehmensziele</b>	<b>Hindernde äussere Einflüsse</b>
<b>Hohe Zufriedenheit der Kunden</b>	<b>Durch verschiedene neue Regulierungsbestimmungen sind die Mitarbeiter nicht mehr auf dem neuesten Stand. Die Qualität der Beratung nimmt ab und damit die Zufriedenheit der Kunden.</b>
<b>Marktführer im Hypothekengeschäft werden</b>	
<b>Den Umsatz im Börsengeschäft steigern.</b>	
<b>Die Kosten der Bank senken (insbesondere Personalkosten)</b>	

Neben Zielen zu Produkten und Dienstleistungen und zur Kundenbeziehung sind auch Ziele zum Marktumfeld ihrer Bank Bestandteil von leistungswirtschaftlichen Zielen.

- c) Welche Fragen kann sich die Bank zu Marktzielen stellen? Formulieren Sie zwei passende Fragen.**

**2 x 1 Punkt**

**Erreichte  
Punktezahl**

Punkte

**20. Strukturierte Produkte beschreiben** **2 Punkte**  
Leistungsziel 1.7.10.8 (K2)

Herr Röthlisberger, ein langjähriger Kunde, interessiert sich für strukturierte Produkte.

**a) Woraus bestehen strukturierte Produkte üblicherweise?**

**1 Punkt**

Die Auswahl an strukturierten Produkten ist vielfältig.

**b) Erläutern Sie die Markterwartung eines Anlegers, der in Renditeoptimierungs-Produkte investiert.**

**1 Punkt**

**21. Edelmetallanlagen beschreiben** **1 Punkt**  
Leistungsziel 1.7.14.1 (K2)

Edelmetalle lassen sich auf verschiedene Arten aufbewahren.

**Herr Frei hat von seinem Vater eine kostbare Münzsammlung geerbt. Erläutern Sie anhand eines Arguments, weshalb die Münzen in einem Schrankfach einer Bank aufbewahrt werden sollten.**

**1 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**22. Kundendepot analysieren**  
Leistungsziel 1.7.16.3 (K4)

**2 Punkte**

Frau Wegmüller, eine Schweizer Neukundin, hat sich für ein Kundengespräch angemeldet und Ihnen vorgängig das Depotverzeichnis zugestellt.

Wäh- rung	Saldo / Anzahl	Bezeichnung	Kurs	Total in CHF	%
CHF		Kontokorrent		196'000	70.8
CHF	70	Quantex Precious Metal Fund	266.70	18'669	6.7
USD	80	Blackrock World Mining Fund	70.26	5'115	1.9
USD	30	UBS Bloomberg WTI Crude Oil	1'351	36'882	13.3
CHF	7	ZKB Silber ETF	2'900	20'300	7.3
		<b>Total Portfolio</b>		<b>276'966</b>	<b>100.0</b>

**Analysieren Sie das Depot und beschreiben Sie vier Auffälligkeiten.**

**4 x ½ Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**23. Bezugsrechte berechnen**  
Leistungsziel 1.7.16.10 (K3)

**2 Punkte**

Zur Finanzierung des weiteren Wachstums entscheidet die DynaTool AG, eine Kapitalerhöhung durchzuführen.

Aktienkapital vor Erhöhung	CHF 60 Mio. (60'000 Aktien zu CHF 1'000.-- nominal)
Aktienkapital nach Erhöhung	CHF 80 Mio. (80'000 Aktien zu CHF 1'000.-- nominal)

- a) **Vor der Kapitalerhöhung beträgt der Börsenkurs der Aktien CHF 1'400.-. Der Emissionspreis der neuen Aktien liegt bei CHF 1'200.--. Berechnen Sie den (theoretischen) Wert des Bezugsrechts.**

**1 Punkt**

**Bezugsverhältnis: .....**

Im Rahmen einer Kapitalerhöhung bietet das Bezugsrecht Schutz vor Verwässerung.

- b) **Erläutern Sie in einem vollständigen Satz, was man unter Verwässerungsschutz versteht.**

**1 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**24. Kennzahlen berechnen**  
Leistungsziel 1.7.16.12 (K4)

**2 Punkte**

Herr Linder überlegt sich, Aktien der Firma IT-Technologies zu erwerben und wünscht Informationen über den Geschäftsverlauf. Einem Factsheet entnehmen Sie diverse Angaben.

Angaben pro Titel in CHF	IT-Technologies AG
Kurs	172.20
Gewinn	10.35
Dividende	7.00
Buchwert	45.17

a) Berechnen Sie aufgrund der obenerwähnten Angaben folgende Kennzahlen.

**2 x ½ Punkt**

Kennzahl	
Kurs/Gewinn Verhältnis (PE)	
Dividendenrendite	

Das Kurs-Gewinn-Verhältnis bildet eine Entscheidungsgrundlage zum Kauf einer Aktie.

b) Erklären Sie in einem vollständigen Satz, welche konkrete Aussage das Kurs-Gewinn-Verhältnis in Bezug auf den Kauf einer Aktie zulässt.

**1 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl



Punkte

**25. Devisengeschäfte erklären**  
 Leistungsziel 1.7.13.4 (K2)

**4 Punkte**

Einer Ihrer Kunden braucht in 3 Monaten USD 500'000.-- zum Kauf einer neuen Maschine. Er geht davon aus, dass der USD/CHF-Kurs in 3 Monaten höher sein wird als heute. Sie empfehlen dem Kunden ein Devisentermingeschäft, um den Kurs abzusichern.

- a) **Erklären Sie Ihrem Kunden in vollständigen Sätzen eine weitere Möglichkeit zur Absicherung, mit einem Vor- und einem Nachteil im Vergleich zum Devisentermingeschäft.**

**3 x 1 Punkt**

<p><b>Absicherungs- variante (1 Punkt)</b></p>	
<p><b>Vorteil (1 Punkt)</b></p>	
<p><b>Nachteil (1 Punkt)</b></p>	

**Erreichte  
Punktezahl**

Punkte

Der Kunde hat Ihren Rat befolgt und vor drei Monaten ein Devisentermingeschäft getätigt. Nach drei Monaten wird Ihrem Kunden von der Herstellerfirma mitgeteilt, dass sich die Lieferung der Maschine um einen Monat verzögern wird.

- b) Der Kunde hat Ihren Rat befolgt und vor drei Monaten ein Devisentermingeschäft getätigt. Nach drei Monaten wird Ihrem Kunden von der Herstellerfirma mitgeteilt, dass sich die Lieferung der Maschine um einen Monat verzögern wird. Beschreiben Sie in vollständigen Sätzen, was der Kunde nun tun kann.**

**1 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**26. Edelmetallanlage**  
Leistungsziel 1.7.14.1 (K2)

**3 Punkte**

Es gibt verschiedene Möglichkeiten, in Gold zu investieren.

Untenstehend finden Sie verschiedene Investitionsmöglichkeiten mit ihren Eigenschaften und Risiken. Ergänzen Sie folgende Tabelle.

**3 Punkte**

Investitionsmöglichkeit (½ Punkt)	Eigenschaften und Risiken (1 Punkt)
Kauf von physischem Gold (z.B. Goldbarren).	
	Eine einfache und kostengünstige Möglichkeit, in Gold zu investieren. Damit verbunden sind aber Abwicklungs- und Settlementrisiken. Bei geringem Handel hat er ein Liquiditätsrisiko, d.h., einen grossen Spread (Kosten). Zudem entstehen bei Kauf und Verkauf Kosten (Courtage etc.) und für die Aufbewahrung zahlt er Depotgebühren.
Der Kunde kann das Gold via Edelmetallkonto kaufen.	
	Diese Investition wird nicht nur vom Goldpreis beeinflusst, sondern z.B. auch von den politischen Gegebenheiten in den entsprechenden Förderländern. Folglich kann die Kursentwicklung dieses Investments erheblich vom Goldpreis abweichen.

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**27. Kundengespräch führen / Kundenbedürfnisse erfragen** **10 Punkte**  
Leistungsziele 1.1.1.2 / 1.1.1.3 (K3)

Herr Marcel Huber ist daran interessiert, seine komplette Kundenbeziehung zu Ihrer Bank zu transferieren. Herr Huber hat sich zu einem Kundengespräch angemeldet.

- a) **In der Vorbereitung eines Kundengesprächs müssen Sie verschiedene Überlegungen anstellen. Formulieren Sie vier sinnvolle Überlegungen mit Bezug zum Kunden.**

**4 x 1/2 Punkt**

Herr Huber ist bei Ihnen eingetroffen. Nach einem kurzen Smalltalk gehen Sie zum eigentlichen Gespräch über. Sie haben gelernt, vor allem offene Fragen zu stellen.

- b) **Warum sind in einem Erstgespräch vor allem offene Fragen sinnvoll? Formulieren Sie Ihre Antwort in vollständigen Sätzen.**

**1 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

Herr Huber hat verschiedene Bedürfnisse in Bezug auf seine Bankverbindung.

- c) **Empfehlen Sie Herrn Huber ein Produkt, das seine Bedürfnisse am besten abdeckt. Ergänzen Sie dazu die Tabelle.**

4 x ½ Punkt

Bedürfnis	Empfehlung
Herr Huber benötigt ein Konto mit höchster Flexibilität. Er möchte keine Rückzugsbeschränkungen.	
Herr Huber möchte seine Zahlungen zu jeder Zeit ausführen können.	
Herr Huber gedenkt, jeden Monat einen Betrag von CHF 100.-- zu transferieren und diesen Betrag zu investieren.	
Herr Huber möchte seine Steuern optimieren. Er sucht dazu noch das passende Konto.	

Ein optimal strukturiertes Kundengespräch beinhaltet verschiedene Gesprächsphasen.

- d) **Nennen Sie drei mögliche Gesprächsphasen eines Kundengesprächs in der richtigen Reihenfolge.**

4 x ½ Punkt

Erreichte  
 Punktezahl

- e) **Beschreiben Sie zwei Gründe, weshalb Sie neben den Stammdaten auch Informationen über Vorlieben und Interessen des Kunden aufnehmen.**

**2 x 1 Punkt**

- f) **Nennen Sie zwei weitere Arbeiten, die nach dem Kundengespräch noch erledigt werden müssen.**

**2 x ½ Punkt**

Punkte

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**28. Anlagefonds**

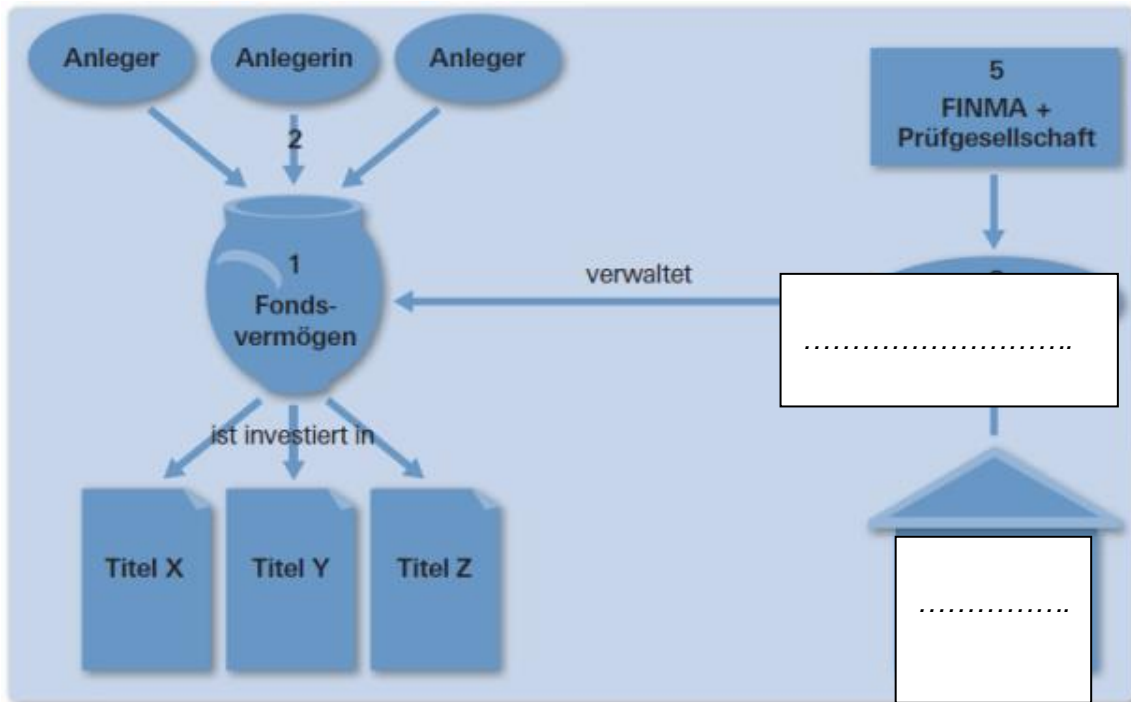
Leistungsziel 1.7.16.4 (K2)

**2 Punkte**

Verschiedene Parteien sind an der Organisation eines Anlagefonds beteiligt.

**Ergänzen Sie die Grafik mit den fehlenden Parteien.**

**2 x 1 Punkt**



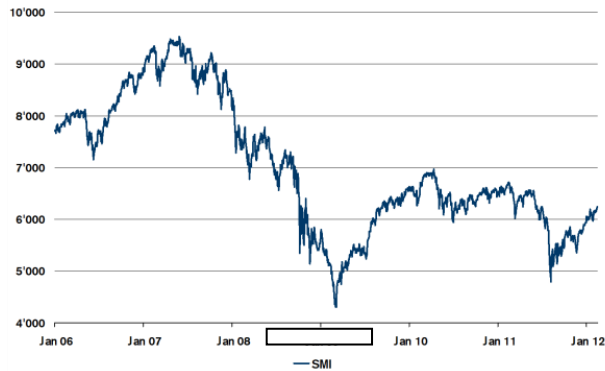
Erreichte  
 Punktezahl

Punkte

**29. Markt- und Zinssituationen**  
Leistungsziel 3.1.8.1 (K6)

**2 Punkte**

Sie finden links abgebildet den Chart eines Aktienmarktes und rechts davon den Chart einer Zinsentwicklung.



Analysieren Sie die beiden Charts und ergänzen Sie die folgende Tabelle.

**2 Punkte**

	Aktien-Chart	Zins-Chart
Welche Daten/Zahlen wurden für diesen Chart verwendet?		
Beschreiben Sie die Entwicklung des Charts und dessen Einfluss auf die Geschäfte der Banken		

Erreichte  
Punktezahl



Punkte

**30. Offerten beurteilen**  
Leistungsziel 3.3.8.1 (K2)

**4 Punkte**

Die Schweizer Bank hat beschlossen, für ihre Kunden einen besonderen Event zu veranstalten. Damit Ideen ausgearbeitet werden können, erhalten Sie den Auftrag, bei verschiedenen Event-Managern Offerten einzuholen.

- a) **Nennen Sie neben dem Preis vier weitere Informationen, die zwingend in der Offerte enthalten sein müssen.**

**4 x 1/2 Punkt**

Neben dem Preis können noch andere Kriterien für den Entscheid zwischen verschiedenen Offerten von Bedeutung sein.

- b) **Beschreiben Sie zwei mögliche Entscheidungsgrundlagen. Begründen Sie Ihre Antwort.**

**2 x 1 Punkt**

Erreichte  
Punktzahl

Punkte

**31. Geldwäschereigesetz und Verordnung**

**4 Punkte**

Leistungsziel 1.7.2.2 (K2)

Erwin von der Lohe ist deutscher Staatsangehöriger und lebt in Donaueschingen (D). Er hat vor 20 Jahren ein Konto mit rund CHF 30'000.-- bei der Schweizerbank AG in Zürich eröffnet und möchte nun das Geld wieder abheben. Er hat seinen in der Schweiz wohnhaften Neffen Paul Kuster bevollmächtigt und beauftragt, jeden Monat CHF 2'000.-- abzuheben und nach Deutschland zu bringen.

- a) **Handelt es sich hier um einen Vorgang der Geldwäscherei? Begründen Sie Ihre Antwort in vollständigen Sätzen.**

**2 Punkte**

- b) **Beschreiben Sie in Stichworten zwei Massnahmen, die eine Bank in der Schweiz in die Wege leiten muss, falls ein konkreter Verdacht auf Geldwäscherei vorliegt und dieser von der bankeigenen Compliance-Abteilung bestätigt wurde.**

**2 x 1 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl

Punkte

**32. Ziele erreichen** **3 Punkte**  
Leistungsziele 1.4.2.1 (K3)

Sie sind Lernender der Schweizer Bank. Sie haben einen Termin mit Ihrem Lehrlingsbetreuer. Er hat Sie aufgefordert sich Gedanken zum Thema „Ziele“ zu machen. Dabei sind Sie im Internet fündig geworden.

- a) **Welche Kriterien müssen Ziele erfüllen, um als gut formulierte Ziele zu gelten? Nennen Sie zwei Kriterien**

**2 x ½ Punkt**

- b) **Formulieren Sie ein Ziel, das die beiden oben genannten Kriterien erfüllt.**

**2 x 1 Punkt**

Erreichte  
Punktezahl